

## Пресс-релиз

### **ВСС и АСЖ подвели итоги деятельности страховщиков жизни за 1 полугодие 2019 года**

По итогам 1 полугодия 2019 года общий объем премий страховщиков жизни снизился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 10% и составил 198,6 млрд р., сообщил президент Всероссийского союза страховщиков (ВСС) Игорь Юргенс.

При этом новым лидером по скорости роста сборов премий стало накопительное страхование жизни (НСЖ) - в первом полугодии 2019 года страховщики жизни собрали по этому виду 44,7 млрд рублей, что на 55% больше, чем годом ранее. Сборы по инвестиционному страхованию жизни (ИСЖ), которое прежде было основным драйвером рынка страхования жизни, составили 92,3 млрд рублей, снизившись по сравнению с первым полугодием прошлого года на 32%.

Такие результаты на рынке страхования жизни объясняются существенно возросшей волатильностью показателей доходности различных финансовых инструментов, пояснил Игорь Юргенс. Как это и происходит обычно, снижение показателей продаж продуктов с негарантированной доходностью сопровождается ростом объемов по продуктам с фиксированным доходом, в нашем случае – это накопительное страхование жизни. Кроме того, некоторое влияние на спад продаж ИСЖ оказали и выпущенные ВСС стандарты работы страховщиков жизни, вступившие в силу в начале этого года, а также требования к этим видам страхования, разработанные Банком России, полагает глава ВСС.

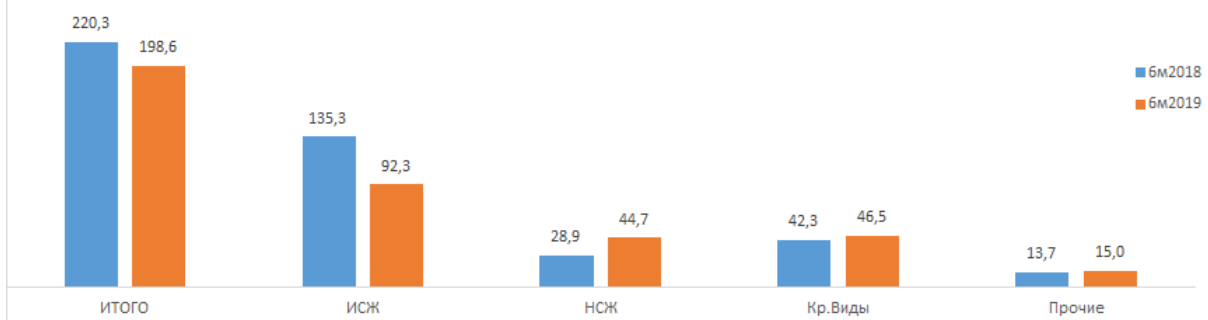
Доля инвестиционного страхования жизни по итогам 1 полугодия 2019 года сократилась на четверть и составила 46% против 62% годом ранее, а накопительного страхования - выросла почти в два раза, до 23% против 13% в 1 полугодии 2018 года. Примерно на четверть увеличилась доля кредитного страхования жизни - с 19% до 23%. Также немного выросла доля прочих видов страхования жизни - с 6% до 8%.

Рынок страхования жизни по-прежнему является высоко концентрированным. На топ-5 страховщиков за 1 полугодие 2019 года пришлось 69% всей страховой премии, на лидера рынка - "Сбербанк страхование жизни" - приходится 39% всех сборов. На рынке накопительного страхования жизни на топ-5 страховщиков пришлось 76% премий, на лидера рынка - 43%. На рынке ИСЖ топ-5 страховщиков собрали 75% премий, а на лидера рынка пришлось 43%. По кредитному страхованию топ-5 собрали 88% всех премий, а лидер рынка - 34% всех премий.

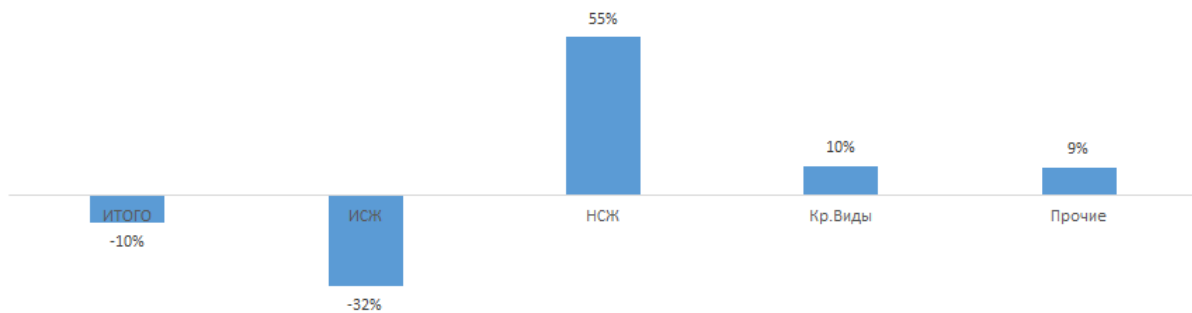
Всего за 1 полугодие 2019 года заключено 3,584 млн договоров страхования жизни, в том числе 155,9 тыс. по ИСЖ, 204,1 тыс. по НСЖ, 1 808,2 тыс. по кредитным видам, 1 130,3 тыс. - по прочим видам страхования. При этом из заключенных ранее действовало 12 669,7 тысяч договоров, из которых 1 087,8 тыс. по ИСЖ, 1 338,8 тыс. по НСЖ, 5 819,0 тыс. по кредитным видам, 4 424,2 тыс. - по прочим видам.

ВСС были собраны и проанализированы данные по сбору премии и выплатам от 23 компаний-членов АСЖ и ВСС, суммарно представляющих почти 100% рынка страхования жизни.

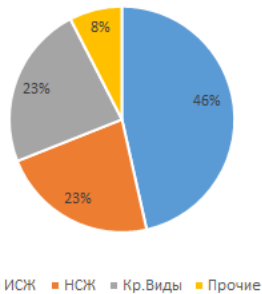
Премии, динамика рынка по видам 6м2018 / 6м2019, млрд.руб.



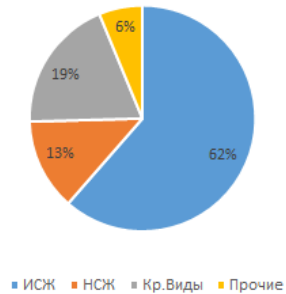
Изменение премий 6м 2019/6м2018, %.



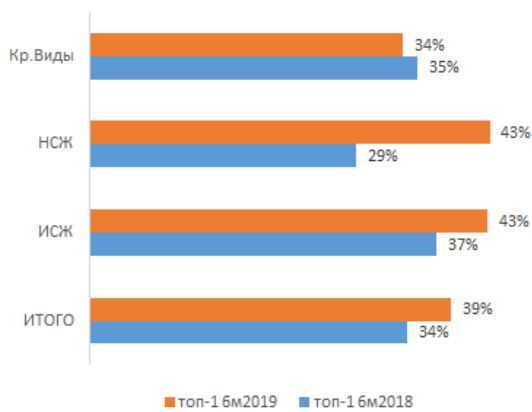
Доли по видам 6м2019, %



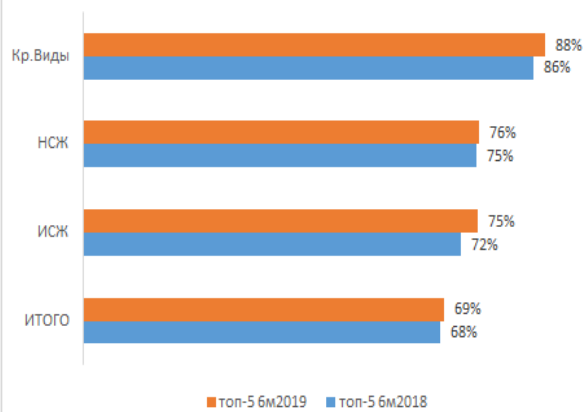
Доли по видам 6м2018, %



Концентрация рынка (доля лидера), %



Концентрация рынка (доля топ-5), %







**Комитет ВСС по развитию страхования жизни**

Вера Склярова: +7 (910) 457 7758, +7 (915) 479 0194,

E-mail: [sklyarovavn@autoins.ru](mailto:sklyarovavn@autoins.ru)

[www.ins-union.ru](http://www.ins-union.ru)

**Пресс-служба Ассоциации Страховщиков Жизни**

Елена Соломенцева: +7 (495) 937 5995, доб. 22-37, моб. +7 (985) 233 3828

E-mail: [Elena.Solomentseva@metlife.ru](mailto:Elena.Solomentseva@metlife.ru)

[www.aszh.ru](http://www.aszh.ru)